

نظام فضاء المنازعات

للمتعاملين في سوق الأوراق المالية





الفهرس

١. ما هو نظام فض المنازعات؟
٢. الدعاوى المعتادة ضد شركات السمسرة
٣. وسائل فض المنازعات
 - أ - القضاء
 - ب- الوساطة
 - ج - التحكيم
٤. النقاط الأساسية التي تخص الوساطة
 - أ- دور الوسيط
 - ب- من هم الوسطاء؟
 - ج- إجراءات سير الوساطة
 - د- مزايا الوساطة
٥. النقاط الأساسية التي تخص التحكيم
 - أ- ما هو التحكيم؟
 - ب- من هم المحكمون؟
 - ج- هل للمستثمرين الاختيار بين التحكيم واللجوء للقضاء؟
 - د- كيفية بدء إجراءات التحكيم
٦. مقارنة بين الوساطة والتحكيم.



تحتوى هذه النبذة على شرح لنظام فض المنازعات فى الولايات المتحدة الأمريكية^١ وذلك للوقوف على إجراءات فض المنازعات فى الدول المتقدمة واسترشاداً بها عند وضع نظام لفض المنازعات بين المتعاملين فى مجال الأوراق المالية فى مصر وفقاً للأنظمة والقواعد الحاكمة لسوق المال المصرى، وهو ما تهدف القيام به بورصتا القاهرة والإسكندرية.

ما هو نظام فض المنازعات؟



يستخدم نظام فض المنازعات فى حل المنازعات المالية والتجارية التى تتسم بطابع خاص يتعين معه حسمها فى أسرع وقت وبوسيلة عادلة وسريعة وكذلك حل المنازعات التى قد تنشأ بين المستثمرين وشركات السمسرة فى الأوراق المالية أوفيمًا بينهم، ذلك لأن اللجوء للقضاء العادى مكلف علاوة على احتمال استتالة أمد النزاع أمام المحاكم.

الدعوى الممتدة ضد شركات السمسرة



إن أكثر الدعاوى التى تنشأ بين السماسرة أو مستشارى الاستثمار أو المحللين الماليين أو بين المستثمرين فيما بينهم تتضمن عادة الآتى:

- توصيات أو استثمارات غير ملائمة.
- الخطأ أو التقاعس.
- التداول بما هو أزيد مما طلب ويسمى "Churning".
- استثمارات غير مصرح بها.
- عدم اتباع التعليمات.
- عدم الملائمة.

وسائل فض المنازعات



يمكن فض المنازعات باللجوء للقضاء العادى أو من خلال ما يسمى بالوسائل البديلة لفض المنازعات مثل الوساطة أو التحكيم. ويقوم بمباشرة الوساطة أو التحكيم هيئة ذاتية التنظيم، مثل بورصات الأوراق المالية أو هيئات سوق المال أو جمعيات الأوراق المالية.

أ- القضاء

إن إجراءات اللجوء للقضاء تتضمن رفع الدعوى ومتابعتها مما يستغرق وقتاً طويلاً

^١ إصدارات بورصة نيويورك للأوراق المالية لسنة ٢٠٠١

حيث يبدأ الأطراف بعرض مستنداتهم أمام المحكمة حتى يتمكنوا من توضيح مراكزهم القانونية. وقد يستغرق ذلك فترة تمتد إلى شهور أو سنين يستخدم خلالها المتقاضون الحيل والأساليب القانونية للإطاحة بالطرف الآخر.

إلا أن للجوء للقضاء مزايا منها:

- للمدعى فرصة أكبر لتقديم مذكراته وأدلة إثباته أمام المحكمة عنه في التحكيم.
- الصفة الرسمية والإلزامية للحكم القضائي.

ب- الوساطة

الوساطة وسيلة غير رسمية واختيارية غير ملزمة يقوم بها طرف ثالث تكون لديه خبرة والحيادية ويسمى "الوسيط"، وهو يقوم بمساعدة الأطراف المتنازعة للتوصل إلى تسوية ترضى الطرفين دون تكبد تكاليف باهظة والتأخير الناجم عن التحقيقات الرسمية والإجراءات القضائية.

ج- التحكيم

التحكيم وسيلة من وسائل فض المنازعات وفيها يستمع شخص محايد أو هيئة محايدة إلى كافة جوانب النزاع الذي يعرضه كل من الطرفين ويقوم بدراسة المستندات المتعلقة به ويقرر بعد ذلك طريقة حسم النزاع ويعتبر الحكم الصادر في التحكيم نهائياً وملزماً ويجوز أن تراجع المحاكم في حالات محددة على سبيل الحصر.

أهم المسائل التي تخص الوساطة



أ- دور الوسيط

الوسيط ليس قاضياً، بل شخص يقوم بمساعدة وإرشاد الأطراف نحو الحل وذلك بإبراز وتحديد المسائل الهامة وتوضيح المصالح المشتركة للأطراف.

يساعد الوسيط كل طرف على التركيز على أهم العوامل اللازمة لتسوية النزاع وكذلك العواقب التي يمكن أن تترتب على عدم التسوية. ولكن الوسيط لا يقرر الحل النهائي للقضية ولا يمكنه إلزام الأطراف بالتسوية ولكنه يساعد على تصفية الخلافات وإزالة سوء التفاهم بين الأطراف، كما أن بإمكانه تقريب وجهات النظر. ويستطيع الأطراف من خلال الوساطة تقييم لمواطن الضعف عندهم ومواطن القوة عند الطرف الآخر، وبالتالي يتكون لدى الأطراف نظرة أوضح للأمور لا

يؤثر عليها الغضب والانفعال.

ب- من هم الوسطاء؟

وسطاء فض المنازعات هم أشخاص محايدون ومستقلون تم اختيارهم بعناية ويمثلون مجموعة متنوعة من الخبراء من حيث الثقافة والمهنة والخلفية.

ج- إجراءات سير الوساطة

١- بدء الوساطة

يمكن للأطراف القيام بالوساطة قبل رفع الدعوى أو اللجوء للتحكيم. كما يجوز بدءها في أي مرحلة من مراحل سير إجراءات التحكيم.

عندما يتعلق الأمر بالتحكيم تكون الوساطة مستقلة عن التحكيم. ويجوز الاستمرار في إجراءات التحكيم في نفس الوقت إلا إذا اتفق الأطراف على غير ذلك.

يمكن لأطراف الوساطة المتنازعين أمام التحكيم إختيار وسيلة واحدة فقط لحسم النزاع. ويمكن لأطراف التحكيم الذين يجرون في نفس الوقت الوساطة، أن يختاروا وسيلة واحدة فقط لحسم نزاعهم. إذا لم تحدد مواعيد التحكيم يمكن للأطراف وقف التحكيم لحين الانتهاء من الوساطة. أما إذا تم تحديد مواعيد التحكيم، فيمكنهم عندئذ تأجيل مواعيد المرافعات.

٢- اختيار الوسيط

تتولى الهيئة المنظمة للتحكيم اقتراح قائمة الوسطاء الواردة في سجلاتها التي تتضمن وسطاء ذوي خبرة كافية بما يتلاءم مع احتياجات الأطراف ويرفق بالقائمة بيان كامل بالخبرات السابقة لكل وسيط. ويجوز للأطراف أن يختاروا وسيطهم من هذه القائمة أو طلب قوائم إضافية .

كما يجوز للأطراف اختيار أي وسيط من غير القائمة أو من خارج سجلات الهيئة المنظمة للتحكيم ويختار الوسيط بموافقة جميع أطراف النزاع.

٣- ما يقدم للوسيط

قبل بدء جلسات الوساطة، يطلب عادة الوسيط من الأطراف أن يقدموا أية معلومات يرونها قد تساعده في فهم النزاع وإدراك مواقفهم المختلفة ومصالح كل منهم كما يقوم بعض الوسطاء قبل اجتماع الأطراف بالاتصال بكل طرف على حده لطرح أية أسئلة توضيحية أو مراجعة المستندات.

على الوسيط الاحتفاظ بسرية المستندات إلا إذا صرح له الأطراف بغير ذلك. وفى نهاية الوساطة، على الوسيط أن يقوم إما بالتخلص من هذه المستندات أو ردها للأطراف التى قدموها .

٤- جلسة الوساطة

يشارك فى جلسة الوساطة جميع الاطراف وكذلك هناك جلسات خاصة منفردة يلتقى فيها الوسيط بكل طرف على حده.

قد تبدأ الجلسة المشتركة بكلمة افتتاحية يلقيها الوسيط ويعرض فيها الإطار العام للجلسة ويحفز فيها الأطراف على المشاركة الإيجابية ويذكر الأطراف بالهدف المشترك الذى يكمن فى التوصل لتسوية مرضية للنزاع وبسرية المفاوضات. ويعطى الوسيط فى هذه الجلسة لكل طرف فرصة لعرض (وجهة نظره) ويطلب من جميع المشاركين بذل جهدهم للوصول لحل مرضى. يتضمن عرض الأطراف عادة الوقائع ومسئوليات كل طرف والأضرار وكذلك معلومات عن خلفية النزاع وأهم النقاط والطلبات المثارة. ويعتبر العرض الشفهى من أكثر وسائل العرض المستخدمة، ويوجه العرض لكل من الوسيط والطرف الآخر.

ولا يحلف المشاركون اليمين ولا يخضعوا للاستجواب من الطرف الآخر (Cross examination) ويجوز للوسيط طرح أسئلة إيضاحية عند نهاية العرض.

من الممكن أن تتضمن المرحلة الثانية من الوساطة اجتماعات مغلقة ومنفردة يعقدها الوسيط مع كل طرف وتكون الاجتماعات سرية حتى يتمكن كل طرف من التحدث عن النزاع بصراحة ودون رهبة.

لا يجوز للوسيط الإفصاح عن المعلومات التى وردت فى الجلسات الخاصة إلا إذا سمح له أحد الأطراف بذلك. ويتيح ذلك للوسيط الفرصة لمساعدة الأطراف على معرفة مواطن الضعف والقوة بالقضية وتحليل مخاطرها بموضوعية مما يوفر تعددية فى اختيارات الحل. يقوم الوسيط بالتعرف على احتياجات كل طرف ومصالحته ويمكنه من خلال مجموعة الاجتماعات أن يقوم بعمل مقارنة لما يتوقعه للتسوية وان يسهل تبادل عروض كل طرف للتسوية وأن يقدم المساعدة للأطراف فى الوصول إلى حل وسط.

ومن أهم عوامل نجاح الوساطة هو حضور الأفراد متخذى القرار للجلسة وبالتالي فإن غيابهم أو حضور مندوبيهم أثناء التفاوض فى التسوية سيشكل عائقاً لفاعلية الوساطة.

٥- مفاوضات التسوية

من خلال عملية الوساطة، يقوم الوسيط بمساعدة الأطراف للتفاوض بشكل فعّال من أجل الوصول للتسوية. وتستمر المحاولات وبذل الجهود للوصول للتسوية عن طريق الوساطة إلا في الحالات الآتية:

- موافقة الأطراف على الحل وقيامهم بتحرير تسوية كتابية.
- إذا انتهى الأطراف إلى أن أي مجهودات أخرى للوساطة ستبوء بالفشل أو أن المفاوضات وصلت لطريق مسدود.
- إذا انسحب من الوساطة لأي سبب من الأسباب الطرف أو الوسيط.

د- مزايا الوساطة

- التحكم - فالوساطة ملك لأطرافها، حيث يتحكم الأطراف في إجراءات الوساطة وجدولها الزمني وتكاليفها ونتيجة النزاع.
- تقل فيها المواجهات - إجراءات الوساطة غير رسمية وتتضمن مواجهة أقل بالمقارنة بالتحكيم والقضاء.
- الاحتفاظ بالخيارات - اختيار الأطراف للوساطة لا يهدر حقهم في اللجوء للتحكيم أو القضاء.
- التسوية السريعة - معظم الوساطات يتم حسمها بنجاح في يوم واحد، حيث أنه يمكن البدء في الوساطة بعد حدوث النزاع مباشرة مما يتيح للأطراف الحصول على تسوية مبكرة إذا ما قورنت بالتحكيم والقضاء. وتنتهي كثير من الوساطات حتى قبل طلب اللجوء للتحكيم.
- تكلفة أقل - يترتب على الوساطة عادة جهود قانونية وتحضيرية أقل كما أنه يقلل احتمالية توقف سير الأعمال أو الحياة الشخصية للأطراف. كما أن مصاريف وتكاليف الوساطة تعتبر معقولة نسبياً.
- الحفاظ على علاقة العمل - إن الوصول لحل مبكر للنزاع بتكلفة مادية قليلة على كل من الطرفين يوفر فرصاً أفضل للاحتفاظ بعلاقة العمل.
- إيجاد حلول مبتكرة - يساعد الوسطاء الأطراف على الوصول الى حلول مبتكرة.
- مخاطرة أقل - فرص التسوية عالية وتتميز بسرعة الإجراءات وقلة التكلفة بالإضافة إلى وجود مزايا حتى مع عدم الوصول إلى تسوية.

يظهر معظم الأطراف رضاهم عن الوساطة حتى في حالة عدم وصولهم لتسوية نهائية. الإعداد الجيد لجلسة الوساطة يُمكن الأطراف من الاستعداد للتحكيم حيث أنه من خلال إجراءات الوساطة يتمكن الأطراف من فهم قضيتهم أكثر مما يساعدهم على التركيز على النقاط الأساسية التالية في التحكيم.



الإرشادات التي تحكم إجراءات التحكيم معدة وفقاً لقانون التحكيم الموحد الذي قامت بتدوينه "هيئة التحكيم في الأوراق المالية" بالولايات المتحدة الخاضعة "للاتحاد القومي للوسطاء في الأوراق المالية" (NASD).

أ- ما هو التحكيم؟

التحكيم هو وسيلة لفض المنازعات بين طرفين أو أكثر (مثلاً مستثمر وسمسار أو بين سمسارين) عن طريق أشخاص محايدين وذوى خبرة فى مجال المنازعات فى الأوراق المالية، ويسمى هؤلاء الأشخاص "بالمحكمين".

أصبح التحكيم منذ وقت طويل بديلاً للمحاكم وذلك لان عملية التحكيم سريعة وغير مكلفة لحل المسائل المعقدة. يجب مراعاة القوانين التي تضع إجراءات للتحكيم من قبل من يريدون اللجوء للتحكيم لفض منازعتهم.

ومن الجدير بالذكر أن حكم التحكيم نهائى وملزم ولا يخضع لمراجعة المحاكم إلا فى حالات محددة على سبيل الحصر ولذلك فعلى الأطراف أن يعوا أنهم فى حالة اختيارهم للتحكيم كوسيلة لفض المنازعة فهم يتخلون بذلك عن حقهم فى عرض دعواهم أمام المحاكم.

ب- من هم المحكمون؟

المحكمون أشخاص محايدون لهم خبرة فى المنازعات المتعلقة بالأوراق المالية. تحتفظ الهيئات المنظمة للتحكيم بسجلات الأشخاص الذين تؤهلهم كفاءاتهم وخبراتهم لأن يكونوا محكمين، لا يعتبر المحكمون عاملون بمركز التحكيم بل يحسمون النزاع المعروف أمامهم فقط. إلا أنهم يتلقون مصروفات أتعابهم من مركز التحكيم (سواء كان اتحاد الأوراق المالية أو بورصة الأوراق المالية... إلخ).

ج- هل للمستثمرين حق الاختيار بين التحكيم واللجوء للقضاء؟

سواء كان للمستثمرين خيار اللجوء للقضاء أو للتحكيم فإن ذلك يعتمد أساساً على ما إذا كانوا قد وقعوا اتفاقاً ينص على اللجوء للتحكيم من عدمه، تطلب معظم شركات الوساطة فى الأوراق المالية فى الولايات المتحدة الأمريكية من عملائها

التوقيع على هذا الاتفاق عند فتح حساب لديهم.

يعتبر هذا الاتفاق ملزماً للأطراف ولذلك إذا قام المستثمر بالتوقيع عليه فإنه فى الأغلب لا يكون له خيار آخر غير التحكيم.

إذا كان المستثمر لديه شكوى ضد إحدى شركات الوساطة ولكنه لم يوقع مسبقاً على اتفاق التحكيم وكان هذا العضو (شركة وساطة) عضواً فى NASD، ففى هذه الحالة يكون للمستثمر حق الإختيار بين اللجوء للتحكيم أو اللجوء للقضاء.

أما بالنسبة للمستثمر الذى تكون لديه شكوى ضد مستشاره الاستثمارى غير التابع لشركة عضو فى NASD، ففى حالة عدم توقيع هذا المستثمر على اتفاق التحكيم فإن خياره الوحيد يكون اللجوء إلى القضاء إلا إذا وافق المدعى عليه (المستشار الاستثمارى) على اللجوء للتحكيم.

د- كيفية بدء إجراءات التحكيم

تبدأ إجراءات التحكيم بقيام المدعى (الشخص الذى يرفع الدعوى) بالآتى:

١- إقرار بالطلبات

على المدعى أن يقدم لمدير مركز التحكيم مذكرة كتابية يبين فيها طلباته ويتناول تفاصيل النزاع بما فى ذلك كافة التواريخ والأسماء بوضوح وإيجاز وبطريقة متسلسلة وينهى المذكرة بالتعويض الذى يطلبه (على سبيل المثال: القيمة المالية للتعويض المطلوب أو القيام بأداء التزام معين أو مصلحة ما.... الخ). على المدعى أن يقوم بإرفاق نسخ من المستندات والأوراق المساندة لطلبه كملاحق عند تقديم الدعوى. وعليه أن يقوم بتوفير نسخ كافية للأطراف والمحكمين ومركز التحكيم.

٢- إجراءات الدعاوى صغيرة القيمة

إذا كانت قيمة الدعوى ٢٥ ألف دولار أمريكى أو أقل (تقبل بعض مراكز التحكيم ١٠,٠٠٠ دولار أمريكى أو أقل) فإنه يتم عن طريق إجراءات التحكيم المبسطة.

وفى نزاعات العملاء لا يتم الفصل فى الدعوى إلا بناءً على ما قدمه الأطراف كتابة إلا إذا طلب العميل عقد جلسة شفوية. كما يجوز للمحكم أن يطلب من أحد الأطراف تقديم مستندات إضافية، وقد يطلب من الأطراف تقديم مستندات إضافية للمحكم الذى يحكم فى القضية دون جلسة.

٣- النزاعات المعقدة

فى بعض النزاعات الخاصة يجوز أن يطلب الأطراف خدمات متخصصة مثل

الوساطة أو إجراء تحقيق أو إثباتات قانونية أو جلسات شفوية سريعة أو تعيين محكمين ذوى خبرات خاصة وعلى الأطراف الذين يرغبون فى تلك الخدمات أن يبلغوا بها المركز فى أسرع وقت ممكن وفى النزاعات الأكثر تعقيداً قد يرغب الأطراف فى تحديد عدة جلسات متتالية للمرافعات وتحديد هذه الجلسات فى ثلاثة جلسات متتالية بأقصى حد ممكن .

٤- تقديم الدعوى

بعد قيام مدير المركز بتقديم الدعوى المبدئية، يعتبر كل طرف مسؤولاً عن إبلاغ الآخر مباشرة بأية مذكرات أو طلبات أو مكاتبات إضافية كما يعتبر مسؤولاً عن توفير نسخ كافية للمحكمين بالمركز وسجلاتهم.

٥- تقديم الاتفاق

على المدعى ملء وتسليم وتوقيع ثلاث نسخ من نموذج اتفاق التحكيم الذى يوفره مركز التحكيم.

بهذا التوقيع يتعهد المدعى باللجوء للتحكيم والالتزام بقرار المحكمين.

كما يتعهد بالالتزام بقرار التحكيم فى حالة رفع أية دعوى مضادة (دعوى ضد المدعى) التى تسمح بها قواعد المركز.

بمجرد التوقيع على نموذج اتفاق التحكيم تصبح الإجراءات والمواعيد الواردة بقانون التحكيم الموحد نافذة وملزمة فى العادة ولا يحق للأطراف سحب اتفاق التحكيم النموذجى أو دعوهم إلا بموافقة الطرف الآخر أو المحكمين.

٦- مصاريف الدعوى والتأمينات

على المدعى تقديم شيك أو حوالة نقدية مدفوعة لصالح مركز التحكيم نظير المصاريف وتأمين للجلسات ويكون هذا المبلغ غير قابل للرد . إذا تم إجراء أكثر من جلسة شفوية يجوز أن يطلب المحكمون من الأطراف المتنازعة تأمينات إضافية لهذه الجلسات .

٧- ماذا بعد رفع الدعوى (تقديم الطلب)؟

بمجرد استلام بيان الدعوى يقوم مدير المركز بإرساله إلى الخصم (المدعى عليه) الذى قد يكون أية شركة وساطة مالية عضو فى الهيئة ذاتية الرقابة أو قد يكون عاملاً أو ممثلاً لهذه الشركة .

يكون عادة للمدعى عليه بعد تسلمه للدعوى، خلال فترة ٢٠ يوماً تقديم دفاعه وذلك فى حالة التحكيم بقيمة قليلة و ٢٠ يوم عمل فى حالة أى تحكيم آخر إلا إذا

سمح مدير المركز بتمديد المدة.

يجوز للمدير أن يمنح مدداً إضافية حتى مع اعتراض أى طرف من الأطراف حيث يرجع ذلك إلى سلطته التقديرية وهو يقيم الاعتراض على أساس طول المدة. (تختلف مواعيد تقديم الطلبات والرد والمهل الممنوحة للرد باختلاف مراكز التحكيم).

وفقاً لقواعد NASD يحق للمدعى عليه تقديم دفاعه خلال ٤٥ يوماً من تاريخ استلامه الدعوى. وبالرغم من أنه قد يوافق المدعى على طلب المدعى عليه فى تمديد مدة الدفاع، إلا أن ذلك الأمر لا يجيزه مدير المركز إلا فى حالات إستثنائية.

قد يوجه المدعى عليه فى دفاعه دعوى مضادة أو يرفع دعوى ضد طرف ثالث (وهى دعوى ضد الغير الذى قد يكون مسئولاً عن جزء من الأضرار) ويجب على المدعى عليه إرفاق المستندات والأدلة المؤيدة لدفاعه

فى حالة وجود دعوى مضادة فى رد المدعى عليه يكون للمدعى خلال ١٠ أيام الرد على الدعوى فى حالة التحكيم قليل القيمة و ١٠ أيام عمل فى أى تحكيم آخر ويجب على كل طرف إرسال نسخة من رده على الدعوى المضادة مع إرسال نسخة لمدير المركز فى ذات اليوم وبذات الطريقة التى تم اتباعها مع الطرف الآخر.

٨- تعيين المحكمين

يشترك الأطراف إيجابياً فى اختيار المحكمين إلا أنه يجب على الأطراف مراجعة قواعد اختيار المحكمين إذ أنه تختلف درجة مشاركة الأطراف فى الاختيار باختلاف مراكز التحكيم ففى بعض المراكز يقوم المدير بتعيين محكم أو هيئة تحكيم تخضع للرد من قبل الأطراف، ويبلغ المدير الأطراف المعنية بأسماء المحكمين المقترحين وأعمالهم الحالية والسابقة كما يحيطهم أيضاً بأية معلومات أخرى يفصح عنها المحكمون وفق قانون التحكيم الموحد وقواعد سلوك المهنة الخاصة بالمحكمين. كما يبلغ المحكمون بأسماء أطراف النزاع ومستشاريهم وشهودهم وطبيعة المسائل المثارة، إذا رأى المحكم أنه لن يتمكن من إصدار حكم عادل ومحاييد، فسوف يقوم المدير بتعيين محكم بديل.

٩- هل يمكن للأطراف رد المحكم؟

يحق لأى طرف وفقاً لقانون التحكيم الموحد أن يرد أى محكم (إخراجه من القائمة دون إعطاء سبب) ويسمى ذلك الرد المسبق. ويمارس هذا الحق بإرسال إخطار كتابى بالرد لمدير المركز خلال المواعيد التى تنص عليها القواعد. كما يحق للأطراف عدد لا نهائى من الرد المسبب.

١٠ - ما هي أسباب رد المحكمين

على المحكم أن يفصح عن أية علاقة مالية أو مصلحة شخصية مباشرة أو غير مباشرة بالنزاع محل التحكيم وكذلك أية علاقة حالية أو سابقة سواء كانت مالية أو مهنية أو عائلية أو اجتماعية والتي يمكن أن تؤثر على حياده.

كما يجب على المحكمين الإفصاح عن أية علاقة لأفراد عائلتهم بأصحاب العمل الحاليين أو شركائهم أو معاونيهم في العمل.

وعلى المحكمين أن يبذلوا الجهود المعقولة لمعرفة هذه العلاقات. بالإضافة الى ذلك يجب على الأطراف إبلاغ المدير في حالة علمهم بعلاقات شبيهة تتعلق بطرف أو مستشار أو شاهد مهم.

يتم تنفيذ الرد المسبب بالنسبة للمحکم في حالة عدم وجود حيادية أو وجود محاباة ما أو وجود مصلحة ما للمحکم في نتيجة التحكيم، يجب أن تكون المصلحة أو المحاباة مباشرة ومحددة ويمكن اثباتها وليست تلقائية أو ضمنية.

١١ - كيفية سير المرافعات

بعد قيام مدير المركز بتحديد ميعاد المرافعة الشفهية الأولى، يتم إبلاغ الأطراف كتابة بتاريخ ومكان المرافعة الشفهية الأولى قبل انعقادها بخمسة عشر يوماً.

على المدعى أن يدعم مستندياً المسائل المتعلقة بالنزاع واثبات الأضرار وان يوضح للمحكمين القيمة المطلوبة لتعويض الأضرار والطريقة التي تم احتساب التعويض بها. ومن ثم المحكمون الجلسات بالطريقة التي تضمن للأطراف عرض دعواهم ومذكراتهم بأسرع طريقة ممكنة.

ويتم عادة اتباع الإجراءات التالية:

١- يمنح كل طرف فرصة لعرض مختصر لمرافعته الافتتاحية المتضمنة لمجمل الطلبات والوقائع التي ينوي الأطراف إثباتها. ويجوز لأي طرف التخلي عن مرافعته الافتتاحية.

٢- يطرح المدعى للمحكم الوقائع مؤيدة بالمستندات التي تثبت دعواه ومن ناحية أخرى يقدم المدعى عليه دعواه بالطريقة التي يقدمها المدعى، ويقوم الشهود والأطراف الذين يدلون بالشهادة بحلف اليمين ويمكن أن يستجوبهم الطرف الآخر والمحكمون.

ويجوز لأي طرف أن يعترض على المستندات التي يقدمها الطرف الآخر للمحكمة
ويجب على الأطراف إحضار نسخ كافية من المستندات لكل من المحكمين
والأطراف والممثل عن مركز التحكيم.

يجوز لأي طرف أن يقدم شهادة مكتوبة (إقرار موثق) بدلاً من شهادة الشاهد
الشفهية. وقد يسمح بذلك المحكم أو يرفضه. ويجب أن يكون الأطراف على
استعداد لتبرير عدم حضور الشاهد للمرافعة الشفهية وعلى الطرف المعنى أن
يكون مستعداً لإحضار الشاهد إذا لم يسمح بإقرار الموثق.

٣- يجوز تقديم الدعوى المضادة أو أية مسألة أخرى بنفس الطريقة.

٤- يجوز للأطراف تقديم أدلة إثبات مقابلة إذا لزم الأمر.

٥- يمكن القيام بالمرافعات الختامية التي تتضمن عادة المناقشات النهائية
للأطراف ومجمل الشهادة وأية أدلة أخرى تم عرضها خلال المرافعات.

لا يحق للأطراف إلا الإشارة إلى الأدلة التي تم تسجيلها وليس من حقهم عرض
أدلة جديدة في المرافعة الختامية. ويجوز لأي طرف أن يتنازل عن حقه في
المرافعة الختامية.

٦- ينصرف الأطراف في وقت واحد عند نهاية المرافعة.

٧- قد يستمر المحكمون في القضية بالرغم من عدم حضور أحد الأطراف
أو تقديم دفاعه.

١٢- كيف يتم إبلاغ الأطراف بقرار المحكمين؟

عندما يصل المحكمون لقرارهم وتوقيعهم على الحكم يقوم مركز التحكيم بإرسال
نسخة منه للأطراف. يكون الحكم مكتوباً وموقعاً من أغلبية المحكمين. ويمكن
للطرف المحكوم له تنفيذ الحكم عن طريق حكم صادر من المحكمة المختصة.

على المحكمين أن يبذلوا جهودهم لإصدار حكمهم خلال ٣٠ يوم عمل من تاريخ
إغلاق القضية. وعلى مدير مركز التحكيم أن يقوم بإرسال نسخة من الحكم بإحدى
الطرق الآتية:

(أ) الفاكس أو أية وسيلة إلكترونية أخرى.

(ب) جواب مسجل مصحوباً بعلم الوصول لجميع الأطراف أو مستشاريهم.

(ج) تسليم الحكم شخصياً للأطراف.

(د) إرسال أو تسليم الحكم وفقاً لما ينص عليه القانون.

يجب أن يتضمن الحكم أسماء الأطراف أو مستشاريهم وتواريخ رفع الدعوى وإصدار حكم التحكيم وعدد جلسات المرافعة وتواريخها ومكان انعقادها ومجمل المسائل التي تضمنتها الدعوى بما في ذلك أي ضمان أو مسألة اثارته جدياً والأضرار والتعويضات المطلوبة والتي تم الحكم بها وبيان المسائل الأخرى التي تم حسمها وأسماء المحكمين وتوقيع المحكمين الذين اشتركوا في إصدار الحكم.

مزايا التحكيم

- سهولة الإجراءات في غيبة إجراءات المرافعات الطويلة.
- من الأسهل عرض القضايا التي تتعلق بممارسات قطاع معين أو أضرار مركبة أمام التحكيم، عن عرضها أمام القضاء.
- من الأسهل الحصول على حكم التحكيم عن الحصول عليه من المحكمة.
- عدم اللجوء إلى دعاوى الاستئناف المكلفة في التحكيم.



أى سؤال أو إستفسار برجاء الإتصال
البورصة: ٤ أ شارع الشريفيين وسط المدينة
تليفون: ٣٩٢٦٨٦٥ فاكس: ٣٩٦١٥٠٢ (٢٠٢)
www.egyptse.com

لمزيد من الإستفسار يرجى إرسال تساؤلاتكم على هذا البريد الإلكتروني
webmaster@egyptse.com

يمكنك التجربة الحقيقية للاستثمار فى بورصتى القاهرة والإسكندرية
من خلال برنامج محاكاة البورصة

"STOCK RIDERS"

www.stockriders.com للاشتراك بالبرنامج

قوانين برنامج STOCK RIDERS

- كل مشترك يبدأ البرنامج بمبلغ ١٠٠,٠٠٠ جنيه وهمية
- التداول (بيع/شراء) يتم على الأسعار اليومية الحقيقية للأسهم
- أى أمر بيع أو شراء يؤثر على السيولة فى محفظتك وإذا انقضت كل مالك فى شراء أسهم يجب أن تبيع أولاً حتى يتوفر لديك السيولة الكافية لتشتري مجدداً.
- يتحمل جميع المشتركين نسبة ٠,٠٥% على أى أمر بيع أو شراء نظير أتعاب السمسرة
- الأوامر التى سيتم إدخالها بعد إغلاق التداول سوف تنفذ بأخر سعر للأسهم.
- المشتركين لن يكونوا فى حاجة إلى تسيل محافظهم فى نهاية كل دورة تنافسية بالبرنامج
- سيتحدد الفائزين على أساس ترتيب المحافظ فى نهاية آخر يوم تداول نهاية كل دورة تنافسية بالبرنامج.

لا يعد ما هو وارد بهذه النبذة دعوة للتعامل عن طريق بورصتى القاهرة والاسكندرية، كما لا تتحمل البورصة أية مسئولية عن إساءة استخدام هذه المعلومات من قبل أى شخص أو جهة كانت.

وإذ تبذل البورصة جهودها فى أن تكون المعلومات والبيانات فى هذه النبذة صحيحة وكاملة إلا انها تخلى مسئوليتها عن أى خطأ أو إغفال قد يوجد به.



المطبوعات التعليمية المتوفرة بالبورصة

- خطوة أولى للاستثمار فى البورصة
- نبذة عن السندات
- نبذة عن صناديق الاستثمار
- نظام فض المنازعات
- نبذة عن حوكمة الشركات
- نبذة عن سماسة الأوراق المالية
- علاقة البورصة بالاقتصاد
- نبذة عن قيد الشركات فى البورصة المصرية
- نبذة عن شهادات الإيداع
- نبذة عن غسيل الأموال





مطبوعات أخرى

- النشرة اليومية
- النشرة الشهرية
- الكتاب السنوي للبورصة
- كتاب الإفصاح ٢٠٠٤ (الخمسون شركة الاكثر نشاطاً)
- كتاب الإفصاح الإصدار الثانى - يناير ٢٠٠٥
- دليل المائة شركة الاكثر نشاطاً (٢٠٠٤)

